

李健超：退伍不褪色 养殖闯新路

□ 通讯员 陈友斌 记者 郭萌



近日,走进卸甲镇郭楼村的鸿翼家庭农场,满目皆是生机盎然的田园景象。50亩养殖基地内草木葱郁、流水潺潺,树荫下一只只体态饱满、羽毛鲜亮的高邮本地小种土鸡悠闲踱步、自由觅食。生态散养的模式,让每一只家禽都远离圈养束缚、肉质紧实。从退伍返乡的创业新人,到深耕产业的新农人标杆,再到带动乡邻致富的领头人,十年来,“90后”退役军人、鸿翼家庭农场部经理李健超凭着军人敢闯敢拼、坚韧不拔的劲头,扎根乡土、潜心养殖、拓市兴业,在乡村振兴的沃土上书写了青春创业的精彩篇章。

卸甲归田寻机遇 白手起家闯新路

李健超出生于1994年。2011年,他怀揣军旅梦想,应征入伍,在空军某部福州指挥所服役。两年军旅生涯中,他凭借优异的日常表现和过硬的综合素质,连续两次获评“优秀士兵”。2013年12月,李健超光荣退伍后,放弃了安稳舒适的择业机会,决心返乡创业、自主打拼。

服役期间,他得知福建特色土鸡市场行情向好、附加值高,结合老家农村得天独厚的自然资源,认定生态养鸡是极具潜力的创业赛道。为了摸清养殖门道、夯实技术基础,2014年起,李健超主动走出家门,先后前往南京、扬州各大养鸡场观摩学习、取经求教,沉下心来钻研养殖模式与行业经验。随后半年多时间,他扎根高邮本地知名养鸡场当学徒,从鸡苗培育、温控管理、疫病防控到饲料配比,逐项钻

研、反复实践,形成了一套完整的生态养殖知识体系。

万事俱备,躬身启航。2015年10月,李健超在家人全力支持下,筹措80余万元资金,在卸甲镇郭楼村流转土地创办鸿翼家庭农场,开启养殖创业路。同年11月,农场迎来首批2.4万只鸡苗,创业初期的艰辛也随之而来。雏鸡养殖对环境温度、湿度、养护精度要求极高,冬季育雏室需36摄氏度恒温。

为保障雏鸡存活率,李健超开启了连轴转的作息模式。寒冬时节,他坚守育雏室日夜值守,每两小时添加一次炭火保温,常常彻夜不眠。2016年春节,万家团圆之际,他独自坚守农场,每日专注于雏鸡疫苗接种、饲料投喂、室温调控、鸡舍清扫,观察鸡苗状态、排查养殖隐患,全身心守护首批鸡苗生长。凭着不服输的韧劲,他熬过了创业最艰难的起步阶段。

奔波拓销经风雨 坚守初心守实业

养殖站稳脚跟,销路便是发展关键。为打破农产品产销脱节、本地销路受限的困境,让生态土鸡走出乡村、走向更广阔市场,2016年5月,在叔叔的帮扶支持下,李健超大胆跨江拓市,在镇江开设首家鸿翼生态鸡直销店,开启“产地直供、线下直营”的销售模式。自此,每天凌晨四点,李健超便早早起身,进棚抓鸡、分类装笼、分拣鸡蛋、装车搬运,凌晨五点准时驱车奔赴镇江。七点前准时抵达门店后,他顾不上吃一口早饭,便立刻卸货分装、整理货

架、接待顾客、宰杀配送,全天驻守门店经营销售。

日复一日的早起奔波、全程亲力亲为,让门店经营逐步步入正轨。经过一年的深耕经营、诚信服务,镇江直营店顺利实现盈利,为农场积累了二三十万元发展资金。就在事业稳步上升、即将扩大规模之际,2020年,新冠疫情来袭,市场停摆、流通受阻,农场内存栏4万只土鸡滞销积压,每日仅饲料成本就需支出5000元。持续的资金投入、停滞的销售渠道,让农场经营压力陡增,苦心经营的镇江直营店也因此关停。

困境面前,李健超没有放弃。凭着军人骨子里的坚韧,他迎难而上、积极破局,在扬州、高邮两级农业农村部门的精准帮扶下,打通民生保供配送渠道,开启上门配送模式,点对点对接客户,用一流服务守住产业根基。

“创业路上没有一帆风顺,所有成绩都是一点一点积累起来的,只要坚持不放弃,总会有出路。”历经风雨磨砺,李健超愈发笃定坚守的意义。随着疫情防控形势好转,市场逐步复苏,李健超重整旗鼓,他立足本土市场、深耕本地客源,在高邮黄渡社区开设首家本地直营店,稳步恢复经营、积累口碑。目前,李健超已拥有两家直营门店、一家供货门店,用生态养殖标准构建起稳定的线下销售体系。多年来,他坚持选用玉米、豆粕、稻谷、麦子等天然原料配比饲料,全程生态散养。鸿翼农场的高邮土鸡养殖周期稳定在120天左右,肉质细腻、风味纯正、绿色健康,深受消费者青睐。日常经营中,他白天驻守门店接单销售、服务客户,傍晚返回农场打理养殖、管护家禽,两头奔波、兢兢业业,稳步推动产业稳步向好。

头雁领航带乡邻 携手共富绘宏图

一人致富不算富,乡邻共富是真富。扎根乡村创业多年,李健超主动扛起社会责任,充分发挥自身养殖技术、市场渠道优势,带动周边农户抱团发展、携手增

收。目前,他已结对帮扶甘垛镇、三垛镇等地七家养殖大户开展土鸡合作养殖,搭建起“农户养殖、统一管护、集中代销”的联农带农模式。养殖过程中,他全程无偿提供技术指导,定期上门巡查养殖场地、讲解疫病防控、饲料配比、日常管护技巧,手把手带动农户规范养殖、提升品质,从源头保障家禽品质。土鸡养殖出栏后,他统一兜底收购、集中品牌销售,彻底解决了散户养殖销路窄、售价低、滞销风险大的难题,让农户安心养殖、稳定增收。

为持续提升养殖技术、优化产业模式,李健超始终保持勤学善思、笃行精进的态度,在创业路上不断自我赋能、迭代升级。工作之余,他主动报考南京农业大学动物医学专业本科,系统学习畜禽养殖、疫病防治、科学育种、畜牧生产管理等专业课程,用系统化的专业理论弥补实操短板,把课堂知识转化为养殖场提质增效的实操办法。2023年,他成功入选江苏省首批乡村产业振兴带头人培育“头雁”项目,严格遵循“一个月集中授课、一学期线上学习、一系列考察互访、一名导师帮扶指导”的“四个一”培育模式,完成了为期一年的定制化、体验式孵化培育。除此之外,只要扬州、高邮农业农村部门组织养殖技术、品牌运营、电商销售培训班,他都会挤出时间到场学习,持续吸收行业前沿理念。

多年深耕之下,鸿翼家庭农场产业规模、产销成绩逐年攀升。今年,李健超自有农场出栏土鸡两万余羽,鹅、鸭合计出栏一千多羽,累计帮助合作农户外销土鸡两万余羽。现阶段农场常态化存栏土鸡三万羽,仅上半年销售额便突破200万元,全年销售额有望突破500万元,产业发展势头强劲。

“作为退役军人新农人,我不仅要把自家农场经营好,更要带着周边农户一起把高邮土鸡产业做大做强。”李健超褪去军装不改初心,以军人特有的韧劲扎根田间鸡舍,在生态养殖赛道步履不停,用实干带领乡邻奔赴共富之路,为高邮乡村振兴添上一抹亮眼的橄榄绿。

新农风采 兴农榜样

高邮市新农人协会 主办
高邮市融媒体中心

幸福高邮 美在文明