

今日高邮微信
高邮日报手机报

在线投稿: http://tg.gytoday.cn 新闻热线: 84683100 QQ: 486720458

详情请浏览“今日高邮”网站 http://www.gytoday.cn

在城南经济新区,有这样一位养殖能手,近年来凭借养殖白玉蜗牛走出了一条致富新路,带领当地群众走上了共同致富奔小康的道路。他就是健龙蜗牛养殖科技有限公司总经理、城南经济新区(车逻镇)渠南村蜗牛养殖合作社理事长刘广领。

小蜗牛“爬”出致富新路

□ 记者 朱亚萍 通讯员 周琳

日前,记者走进城南新区渠南村蜗牛养殖基地,只见大棚内一只只通体雪白的蜗牛正欢快地吃着青菜叶、南瓜等蔬菜。“这是白玉蜗牛,过了9月份,天气冷了,这些蜗牛就都被从室外搬到大棚里养殖。白玉蜗牛繁殖能力强,一只蜗牛一次产蛋最高可达300枚,经过四个月时间的养殖培育,便可上市售卖,其亩产量可达10吨,亩产效益达7至8万元。”刘广领欣喜地向记者介绍道。

发现商机 赴外地学习技术

说起与白玉蜗牛的缘分,刘广领打开了话匣子。“我以前做的是农业推广销售,一次偶然的机会,让我接触到白玉蜗牛。白玉蜗牛养殖成本低,抗病能力强,繁殖能力也强。你看,它浑身是宝,它的壳可以做成饲料,肉可以吃,提取的蜗牛粘液可以用于制作护肤品及化妆品,具有较高的经济价值。”在大棚里,刘广领一边向记者讲解白玉蜗牛的生物习性,一边介绍其市场前景。

经多方打听,刘广领了解到浙江萧山是我国白玉蜗牛养殖的发源地。2019年初,刘广领踏上了白玉蜗牛养殖的创业考察之路,先后数次奔赴浙江萧山,前后考察达半年,来回往返的驾车总里程数从8000公里直破80000公里大关。“时间最长的一次是在浙江萧山白玉蜗牛养殖基地,在那里整整待了15天。”为了学习白玉蜗牛的



养殖模式,刘广领拜访一家又一家的养殖户,记录白玉蜗牛的习性、饮食、生产规律。饿的时候就在车里吃点面包泡面,困了就在车里休息,晚上只在镇里的旅社住宿,为的就是第二天清晨5点到达养殖户家参观学习晨间养殖模式和技巧,而原本体重有80公斤的刘广领,短短四五月,便瘦了20斤。

功夫不负有心人。在有了完善的养殖记录后,刘广领回到高邮就火速成立渠南村蜗牛养殖合作社,共流转土地50亩,购进蜗牛种牛2万只,在养殖的第一年,刘广领就凭借销售蜗牛盈利100万余元,赚到了创业路上的第一桶金。

辛苦创业 用心做好蜗牛养殖

创业的过程不是一帆风顺的,其中就有家人和朋友的不理解。“好好的工作不做,都45岁的人了,还跑去创业,万一失败了怎么办?”刘广领回忆说,那段时间是最难熬的日子,自己一个人扛着铁锹,在田里开沟、挖渠、除草,肩膀上的皮肤经常被磨得渗出鲜血,一天下来,浑身酸痛。由于担

心购进的蜗牛种牛水土不服,刘广领就带着电脑、笔、本子、折叠床,在大棚里一住就是一个月,为的就是详细记录掌握关于蜗牛生物习性的各种数据。熟悉刘广领的人都说,短短一年的时间,他整天风吹日晒,看起来就像老了五岁。“虽然创业的过程辛苦劳累,但是我儿子非常支持我,现在还跟我一起搞起了蜗牛养殖。”刘广领笑着说。

创业过程中,刘广领还遇到过技术上的难题。一天,刘广领突然发现蜗牛通体变了颜色,全身泛黄。忧心忡忡的他上网查,查不到资料,身边又没有专业人士。刘广领急忙带着蜗牛奔赴浙江,几经询问,才了解到,原来是自己喂给蜗牛吃的东西喂错了。

今年11月,刘广领在城南新区勤王村共流转土地200亩,将兴建7000平方米集生态观光、农事体验、食品加工体验为一体的综合示范基地。在综合示范基地,会成立专门的实验室研究提取蜗牛粘液。“白玉蜗牛具有很高的经济价值,不能停留在简单的初级加工阶段。我们已经与南京农业大学、扬州大学农学院、浙江大学等高校达

成合作意向,邀请专家现场指导。”刘广领说,未来两年,他打算进行一系列深加工,销售单品有蜗牛酱、蜗牛冻肉、蜗牛食品、宠物蜗牛、科教蜗牛等,并以网络直播的方式带动线上销售,预计2021年第一季度线上直播带货销售可达200万元。

发展养殖户 带动当地农户致富

在创业过程中,刘广领发现很多在家待业的农户没有可靠收入,于是便萌生了邀请农户加入,开启“你养我收”的养殖计划。如今,已陆续有9户农民加入养殖白玉蜗牛的行列,在开发区、高邮镇、三垛镇、临泽镇,都有与他合作的农户。今年29岁的徐健就是其中的一员,自2019年与刘广领签约养殖白玉蜗牛以来,徐健共投入18万元购买2万只蜗牛种牛,短短8个月,就已经先后卖掉了两批白玉蜗牛,获得收益30万元。“这可比打工强多啦!”尝到甜头的徐健笑在脸上、甜在心里。

“农民们养殖不容易,自己想自己培育蜗牛种牛,降低农户的养殖成本。”刘广领说干就干,投入数十万元引进培育种牛的先进技术,从而摆脱了高价从外地购入种牛的局面,农户们购入蜗牛种牛的价格,平均每只可降低1至2元。

谈到对未来的计划和打算时,刘广领心里充满憧憬和希望,“未来两年,预计发展养殖户100户,饲养种牛80万只,养殖面积达1000亩,年产商品蜗牛可达8200吨,预计销售额可达亿元。”

一只小蜗牛,给刘广领的生活带来翻天覆地的变化,也帮助众多农户走出了一条致富新路。近期,刘广领为他的蜗牛产品注册了商标,取名“新蜗”,意为让蜗牛产品走进每个人的心窝,寓意新的征程、新的开始。刘广领说,创业的路上,离不开城南新区政府给予的帮助和支持,今后,他将带领带动地方农户创业致富,在助推现代农业发展、共同走向小康生活的道路上越走越远。

走向我们的小康生活



练就过硬本领 争当金牌“店小二”

□ 市水利局派驻上市办“墩苗”干部 杨华

今年8月份,在组织的关心培养下,我作为市第七批“墩苗”干部派驻上市办。对此我深感荣幸,同时也倍加珍惜这次锻炼机遇,力争在“墩苗”历练中开拓视野、积累经验、增长才干,切实提高自身能力素质。4个月来,在领导们的体贴关怀和同事们的帮助下,我很快适应了新的新岗位,并迅速融入到新的工作氛围中去,进一步提升了自身能力素质,也多了一些工作感受体会。

珍惜机遇 转换角色

从项目建管跨到资本运作,助企上市对我来说是一个全新的工作领域,这是一个难得的学习机会,同时也是一个不小的挑战,需要从头学起、从零做起。“墩苗”实践以来,我深知“归零”心态的重要性,时刻告诫自己要多看、多问、多学、多干,同时,

上市办的领导和同事都热心帮我熟悉政策、带我走访企业,使我非常感动,让我在新的工作岗位上迅速进入角色,能以饱满的热情、“店小二”的心态,积极主动地参与到各项工作中。

强化学习 提升能力

上市办的工作,专业性极强,我深知,不学习就无法跟上新形势,不思考就无法适应新岗位。因此,我时刻按照“墩苗”历练的工作要求,始终把学习作为做好各项工作的前提,注重加强金融资本市场的业务学习和知识储备,不断提升专业服务能力和水平。一方面学业务,围绕服务企业和岗位职责,在实践中主动学习新知识、新业务,努力做到学用结合;另一方面学方法,处理具体问题时,积极向领导、同事

请教,注意总结方法、积累经验,争取做到活学活用。通过这段时间的学习积累,我不仅熟练掌握企业上市的操作流程,更深刻理解了上市的宏观意义:上市不仅仅是为了创造财富,更是企业可持续发展的有力保障。

扎实工作 靠前服务

做好助企上市工作,最重要的就是要主动靠前服务。对于领导交办的每一项工作,我都按时按质按量完成任务,第一时间向同事了解企业概况,主动走进企业掌握“第一手”资料,与企业上市专员面对面交流,协助做好上市申报材料准备等事宜。此外,对于走访中了解到的困难与诉求,我也都一一记录下来,及时整理汇报领导,并千方百计解决好企业的“烦心事”。这些工

作,不论是与同事们的协同合作,还是与企业的沟通交流,都让我感觉到,只有将“服务意识”放在首位,将“解决问题”贯穿始终,站在企业的角度想问题,把企业的事当作自己的事,才能实实在在地为助企上市作贡献,才能在解决问题、推进工作中,积累更多经验,实现能力提升。

在助企上市工作上,我还是个“新兵”,在工作上还有较大提升空间,幸而有领导的包容和鼓励,有同事的耐心与热心,让我可以在新岗位上顺利前行。在接下来的助企上市服务中,我将用心学习、用情服务,想企业之所想、急企业之所急,在助企上市中争当金牌“店小二”。

墩苗日记