

青春在招引,奋斗在闪光。

一位退伍老兵告诉我:一对90后退伍恋人,放弃城市生活,在御甲镇郭陈村办起了家庭农场,从事草鸡养殖。男青年是郭楼人;女青年是安徽马鞍山市人,标标准准的城里人。

这个消息深深地刺激了我,也大大地激发了我的好奇心。

我是农民的儿子,在农村生活了二十多年,由于工作关系,一直与三农保持着密切的联系,不知写过多少篇三农方面的调研报告,曾无数次地思考着三农的未来,甚至呐喊“谁来种田”!

是啊,谁来种田?!农村中的青壮年劳动力太少了,有文化的青年更是凤毛麟角。

这一对退伍恋人无疑是青年,是有文化的青年。是什么力量推动他们从城市走向农村,选择农业作为创业奋斗的方向?

那是怎样一座农场,怎样一个养鸡场?这些年,我看过太多的家庭农场和智能化养鸡场。高大的鸡舍,宽敞的办公室,郁郁葱葱的花草树木……想着想着,我突然笑起来。

7月16日下午,在那位退伍老兵的陪同下,顶着如火的烈日,驱车前往鸿翼家庭农场。弯弯曲曲,坎坎坷坷,车子被叫停在一排低矮的房子后面。

细看,简陋的门楼上挂着一块“高邮市鸿翼家庭农场”的牌子。

一位皮肤黝黑的年轻人走出来。

老兵说:“这就是小李,农场主。”

停好车,我扫视了一下农场,除了几幢简易的鸡舍,就是各种各样的绿色植物,一目了然,一览无遗。

我们随主人走进旁边矮小的房子,跨进挂着“办公室”的那一间。房间很窄,拥挤着两张办公桌和椅子。桌子上满是灰尘。电脑屏幕上显示着与客户群聊对话框。

我的心里,有点凉凉的。巨大的反差,是我预料不及的。

不一会,一位年轻女士走进来,白皙的皮肤,姣好的身材。小李忙着介绍:“这位是我的女朋友小邵。”

这样的环境能让两个年轻人安营扎寨,一定有他们的理由,也有他们的故事。我应该用心听听他们的故事。

1

我们让小邵先讲,小邵毕竟是“客人”。

小邵,名邵明,祖籍淮安,出生于安徽马鞍山市。

马鞍山是一座美丽的城市,地处苏皖交界,有山有水,近江临海,每年九十月间,满城桂花,气盈馨香。

眼前的邵邵明虽然不是城里女孩的装束,但难掩优雅。

邵邵明高中毕业考取了马鞍山师范学院。按照正常的逻辑,大学毕业后,可以当老师,可以考机关,也可以入职国企央企行大型民企。

但是,邵邵明却于大三年底报名参军。邵邵明说,我的血管里流淌着军人的血液,父亲就是从部队转业到马鞍山的,我崇尚军人,希望到部队的大熔炉里锻炼。

做过多年教师的母亲,有想法,认为女孩子不适宜当兵,但还是尊重女儿的选择。

邵邵明如愿来到福建某部队。经过三个月的新兵连集训,被分配到某空军指挥所,做通讯兵。

部队的生活是新奇的,也是艰苦而枯燥的。邵邵明努力学习专业知识,发展业余爱好,唱歌跳舞演小品,成为文艺骨干。

邵邵明有点害羞地告诉我们,在一次下连队慰问演出时,认识了充当群众演员的李健超,互留了通讯方式。

几个月后的2013年底,邵邵明退伍了。

谁也没有想到,那一次邂逅,却引发了一场轰轰烈烈的爱情,改变了邵邵明的人生。

2

李健超出生农村,是地地道道的农民的儿子,父亲在外地打工,母亲在当地一家民企上班。2009年,李健超考取了省重点中学高邮中学,这对农家是一件了不起的大事,意味着一只脚已经跨入大学门。

可是,高二第一学期正在迎考的关键时段,李健超作出一个令全家都很震惊的决定,他要报名参军。

爷爷拗不过,就一个孙子,怎能当兵呢?

爸爸妈妈不同意,考上大学,找份工作,成家立业,当兵能解决这些问题吗?

李健超拿不出很多理由说服家人,只咬定一条,从小喜欢军人,早就做好了当兵的准备,要到部队去磨炼自己。

争论的结果,李健超顺利通过体检政审,来到福建某空军机场当上了警卫战士。

在部队,李健超刻苦锻炼,每个科目都名列前茅,积极参加各项活动。

李健超自豪地对我们说,正是那次当上群众演员,才有机会结识邵晓明,否则就不会有后来,更不会有今天。

李健超学习也很用心,通过自学拿到了大专文凭,而且通过部队的军地两用人才培训,掌握了不少科学文化知识。

李健超本可以在部队干下去,领导与他谈心,让他干司务长。他向领导汇报了自己的想法,要回家干一番自己的事业。领导表示赞同。

李健超完成了两年义务后,与邵邵明同时退伍了。

李健超感慨,部队两年,时间虽短,收获很大,锻炼了体格,培养了意志,懂得了人的一生应该做些什么。

3

退伍后的邵邵明回到了马鞍山,忙着找工作。

2014年9月,邵邵明考取了马鞍山中级法院执行庭书记员,一年后转为正式事业编制。

人在马鞍山的邵邵明,心却牵挂着江之北的李健超。

李健超从部队退伍回乡,村党组织很重视,很快让他担任团支部书记。郭陈村党支部书记陈一明说,我们是将他作为苗子培养的,农村需要有知识有理想的年轻人,李健超在部队锻炼过,有热情有抱负,充发到村领导班子一定大有作为。

劳动之余,李健超时常惦记着桂花之城的邵邵明。他们通过现代交流手段,沟通思想,交流想法,感情日渐加深。

李健超说,爱情虽说是两个人的事,但也必须尊重父母。我的父母除了担忧还是担忧,城里的姑娘会嫁到农村,嫁给农民吗?

邵邵明的父母是什么想法,会不会支持?李健超想不出一个理想的

奋斗的青春最美丽

——听退伍军人邵晓明、李健超讲创业故事

□ 姚正安

答案。

为了靠近马鞍山,为了接近邵邵明和她的父母,李健超辞掉村里的工作,只身到南京打工。

李健超趁休息日来往于南京与马鞍山之间。起初,邵邵明的父母是什么态度,不说也能猜到,很现实的问题,一个城里长大、捧着铁饭碗的姑娘,嫁给没有稳定工作的农村孩子,可能吗?

我不知道,李健超采取了哪些办法,邵邵明又用了哪些功夫,邵晓明的父母居然同意了,而且举行了传统的小订仪式。

爱情确定了,事业在哪里?靠着在南京打工的四五千元一月收入,是难以支撑家庭的,更难以兑现上爱人幸福的承诺。

李健超又转战上海。工资虽然高了,但总是为人打工。我能不能为自己打工,做自己的老板?李健超问自己。

在上海,他边打工,边跑农贸市场。经过一段时间的观察,他发现,农村的土产食品很受上海人的喜爱。

李健超想,我的家乡是水乡,自然环境好,完全能种养出优质产品。一番考察,李健超准备养鸡。

父母反对。你从来没有养过鸡,家里又没多少钱,亏了怎么办?

李健超说,我年轻,失败了可以爬起来再干。不管是小老板,还是大企业家,没有谁,一干就成功的。

父母架不住李健超的坚持,说,你干什么,我们不管,家里就这些钱,全给你。

2015年3月,李健超回到村里,着手筹办家庭农场。

说干就干,一点不玄。李健超将养鸡想法告诉邵邵明时,邵邵明全力支持。当然邵邵明也有自己的盘算。她直言不讳,我工作的法院,大多数都是科班出身,我这个半路出家,怎么干也就是打打下手,与其混日子,不如与李健超一起干,干好干坏,都是干过了。

邵邵明的父母真是开明,除了担心女儿不适应农村生活,没有提出过多的反对意见,而且支持了一笔钱。

2015年5月,镇村领导急事急办,流转了30亩土地,支持李健超开办家庭农场。鸿翼家庭农场正式开工建设。

4

创业总是艰难的,筹措资金,购买物资,办理手续,召集工匠,每一件工作都得李健超去做。李健超仗着年轻,仗着激情,一天睡几个小时,不觉得累,不感到烦,看到鸡舍一天成型,心里有说不出的兴奋。

2016年春天,邵邵明从马鞍山来到郭陈村,与李健超一起入主鸿翼家庭农场。第一批1万只鸡顺利进入育雏室。

春寒料峭,小鸡热不得,冷不得。

邵邵明介绍,连续十天,两个人寸步不敢离开育雏室,顾不上休息,顾不上臭味熏人。邵邵明负责记录鸡雏的生长情况,李健超负责调节温度、喂食。

鸡雏安全度过了危险期,进入大棚。

李健超和邵邵明从没有接触过养鸡,更没有这方面的知识。他们买来书籍,日夜阅读,上网查找相关资料。李健超还到周边养鸡场跟班学习。

第一批鸡五个月出栏,卖给贩子,不亏不盈。李健超说,对于我们,不亏就是盈。

经人点拨,卖给贩子,不如直销。李健超在亲友的帮助下,在镇工租了门面,由父母负责销售。

直销提高了利润,也收集了消费者的消费需要。邵邵明这样解释直销点的作用。

农人们都知道,养殖是高风险行业。李健超很快就遭遇了风险。这一年的下半年,又买回了1万多只鸡雏。鸡雏长到一斤多重,都很顺当。可是,某一天,突然发现有小鸡死亡,连着一星期,每天死亡一百多只。

邵邵明慌了,不知道该怎么办。而且苦啊难啊险啊,不敢告诉父母,因为这条路是我自己选择的。坐在我对面的邵邵明捏到这里,眼眶红了。

李健超紧急请兽医,请教兽医。兽医回答,很可能是鸡瘟,你们那些鸡可能保不住。

邵邵明当场就哭了。但她通过查资料,通过解剖,觉得症状与鸡瘟不完全相符。

李健超又背着死鸡,请教扬州大学动物医学院的医生们。医生们经过检查化验,安慰李健超,不要害怕,你的鸡得的是一种病毒性疾病,类似于人的病毒性感冒,用些药,调节好大棚温度,几天后,会痊愈。

按照医生的指点,鸡病很快痊愈。真是人算不如天算,鸡即将出栏的时间,又闹起了禽流感,活鸡不得进市交易。一万多只鸡关在栏里,每天仅饲料就得一千多元。直到第二年的3月份,母鸡生蛋了,每天都产200来斤蛋。直销点也销售不了。

李健超与邵邵明推着车子,在镇工的大街小巷叫卖。

李健超心疼地说,鸡病加上禽流感,一下亏了15万元。

禽流感解除了,养鸡场又恢复了正常。2017年养鸡10万羽,赚了30万元,给两个年轻人以极大的激励。

2018年时间过半,形势不错,已经赚了去年全年的钱。

李健超说,整个家庭投入180多万元,大多数是借的。赚钱的意义还不在于可以还债,可以加大投入扩大规模,更重要的是证明我们的选择没错,给我们两以及我们的家人以信心。

我们住在不大的农场内,两幢鸡舍里的鸡临近出栏,另两幢鸡舍里试养着珍珠鸡、野鸡等稀有品种。一垄垄土垛上,种植着果树和花木,散养着鹅鸭。

一切都是刚刚起步的样子。

在辽阔的乡村背景里,不羁悟但很踏实的李健超对未来有着很好的构画。他介绍,充分利用实施乡村振兴战略的机遇,走好三条路:一是走好品牌之路,从培育特色鸡种做起,配方有机饲料,注重科学养殖,用高质量打响“土兵土鸡”品牌;二是走好产业化之路,仅仅养鸡,



难以提高附加值,而且国家政策将有规定,活禽禁止进入大中城市,必须走产业化之路,产加销一条龙,并且,利用互联网,激活营销;三是走好合作之路,条件成熟时,创办养鸡专业合作社,联合周边群众一起养鸡,扩大规模,打造特色,自己致富,带动群众一起致富。

李健超表示,我曾经是一名战士,我会保持军人的作风,能打仗、打胜仗,再大的困难,我都将坚定地走下去!

看着精神振奋、语气坚定、刚满二十五岁的李健超,我感到莫大的欣慰。

5

我看了他们的厨房、餐厅和卧室,很难想象一个城里姑娘能够安心地住下来,而且有如此之女儿的精神状态。

邵邵明也许看出了我的心思,很轻松地说,我们的生产生活条件着实不太好,蚊虫也多,但创业就必须吃苦,没有寒彻骨,哪有梅花香。我相信,通过我们的努力,会一天天好起来。习总书记说过,幸福是奋斗出来的。

我看到邵邵明的两条胳膊上被蚊虫叮咬了很多个包。出乎意料的是,即便在如此之差的环境里,肩负着如此之重的劳动任务,邵邵明还考到了英语教师资格证书。

邵邵明笑言,万一不行,我还可以去当教师,解决李健超的后顾之忧,让他一心一意创业。

李健超、邵邵明在创业路上仅仅跨出了第一步,今后的路还很长很长。

站在一旁的村书记陈一明说,两个年轻人的精神很了不起,最困难的时候,也不退缩,勇敢地往前走,他们的创业给年轻人做出了样子,随着农村环境的改善,会有越来越多的青年走向农村,回归农村,建设农村。

他们的创业实践,让我想到:青春不是用来展示的,更不是用来炫耀的,是用来奋斗的,奋斗的青春最美丽!

今年“八一”,李健超、邵邵明将领取结婚证,步入婚姻殿堂。这是爱情的结晶,也是创业的结果。

愿鸿翼家庭农场如群鹤展翅,高飞远翔!

为平凡的士兵喝彩歌唱

□ 雪安理

都穿一双旧军鞋

都着一套旧军装

小夫妻的装束虽已褪色

不褪色的是士兵的思想

小伙子身材高挑

曾是空军地勤兵

乡间田野奔波忙碌

风吹雨打晒黑了脸庞

姑娘总是面带微笑

曾是机关通讯兵

从淮安嫁到了高邮

诠释了九零后爱情的力量

他们复员后志同道合

白手起家迎难而上

没有丝毫犹豫和退缩

在男方村中创办了家庭农场

养殖基地上空

每天清晨升起五星红旗

士兵赤诚的心里

装满神圣的信仰

30亩土地不算大

是士兵返乡奋斗的新战场

6万只土鸡不算多

是士兵微小企业的新期望

搭起了简易的鸡棚

屠宰间实施真空包装

掌握信息网上销售

一群群鸡仔在园内放养

复员士兵为谁苦

携手乡亲们实现小康

多位邻里村民

在家门口就业上岗

复员士兵为谁忙

肩负农村发展的责任和担当

生产环保安全的农产品

销往大江南北广阔的市场

女方的父亲也是位老兵

把品牌店面开到了镇江

军营里磨炼过的战士

干事就是不同寻常

人民军队的传统作风

在战士之家传承弘扬

河湖港汊的一束束浪花

为平凡的士兵喝彩歌唱

驻港兵弟弟

□ 林华鹏

弟弟从小学到初中一直是

个贪玩的孩子,学习成绩不好,

语数英三门功课从未考及格

过,隔三差五还总有人到家里

告状,譬如某某家的孩子被弟

弟打破了头,再比如弟弟偷吃

了某某家地里的西瓜。弟弟初

中毕业时,母亲准备让他留级

重读,可说什么他也不肯。面对

弟弟的固执,母亲妥协了,托人

让弟弟学了两年木工。那两年,

弟弟的个头猛长,木工技术却

长进不大。于是,有亲戚建议

给在部队的弟弟写封信,弟弟

也给家里寄回了信件和相片,

尽管信纸上的字迹东倒西歪,

错字连篇,可一句句关怀父母

的话语,一句句勇表决心的誓

言,却温暖了我们一家人的心。

两年过后,弟弟给家里打了

入伍以来的第一个电话。他在

电话里兴奋地说:“我留下来了

!我留下来了!”听到这个消息,

父母和我都流下了激动的泪

水。第二天,镇人武部领导赶

到我家告知喜讯,父亲高兴得

不停地给大家递烟。

弟弟真的变了,变得懂事

了。回家探亲时,买了一大包

礼物,送亲戚,送邻居,送同学

。看着靠自己努力成为班长的

他黑了、瘦了,母亲心疼地为

他做了一桌子的好菜。

弟弟驻香港三年,光荣地入

了党,还被评为优秀士官。由

于学历问题,退伍后他在深圳

打过工,在高邮摆过地摊。如

今,在上海打工的他,有了家

庭,工作兢兢业业,做人本本

分分。