

找工作不再有困难 残疾人就业有晴天

□ 通讯员 李涛 吴古银 记者 杨晓莉

就业是残疾人提高生活水平、融入社会的根本途径。日前,我市举行了春季首场残疾人招聘会,43家企业进场招聘,共提供215个适合残疾人就业的岗位,多名企业负责人亲自到现场参加招聘。最终,52名残疾人与用人单位签订就业协议。无论是进场的招聘企业家数,提供岗位个数,亦或是最终达成就业协议的人数,都比往年要高许多。在招聘会现场,记者发现,企业对残疾人求职非常热心,残疾人在求职过程中心态良好、态度积极。现场有不少爱心志愿者积极提供帮助,场面温馨动人。

悉心服务让残疾人倍感温暖

当日上午8时许,记者来到市人才市场,这里早早就热闹起来,企业招工人员、残疾人求职者、各乡镇残联工作者以及爱心志愿者们将整个市场围得满满的,现场人潮涌动、热闹非凡,一幕幕温馨助残的场景也在不时地上演着。

“这个孩子能吃苦呢,就是语言表达能力稍微差一些,别的没问题,你招收他一定不会后悔的……”在一企业招聘摊位前,汤庄镇残联负责人吴秀平扶着一旁的青年人,极力向招工负责人推荐。吴秀平告诉记者,这名青年人叫张军(化名),是名轻微智障患者,身残志坚的他一直以来都非常努力。春节后,张军找到镇残联,希望找份稳定的工作,所以今天带他来应聘,希望他能找到一份满意的工作。

现场,乡镇残联负责人在“吆喝”着,不停地介绍着他们带来的残疾人求职者,帮助他们求职。爱心志愿者们也没有闲着,他们不停地在场内穿梭着,或帮助残疾人

求职者与招工负责人交流、沟通;或紧跟着一些腿脚不方便的残疾人求职者,适时上前给予帮助……“招聘会现场人多,如果腿脚不方便,人群拥挤时容易摔倒。”志愿者李红梅说,和正常人相比,残疾人在生活中更加不易,当初参加四叶草志愿者协会,就是想尽自己的一份力量,帮助这些需要帮助的人。招聘会现场还有来自市特殊教育学校的手语老师们,他们熟练地用手语与身边聋哑求职者交流着,为求职者与企业招工负责人搭建起沟通的桥梁。“聋哑人求职者交流有障碍,我们来这里就是帮助他们‘说话’,让他们在求职过程中更加方便、轻松些。”手语老师戴素琴说道。

温馨服务温暖了残疾人求职者们的心。“非常感谢这么多人帮助我们。我的心愿就是找到一份工作,我一定会好好干。”残疾人求职者张军说道。

残疾人就业迎来一片晴天

在现场,记者发现,张军想要完成自己的心愿并非难事。“我们招收三至四级残疾人,工资多劳多得,缴纳五险。”“我们招收生活能自理的各类残疾人,最低工资不低于1700元,缴纳各项保险,免费提供食宿。”……据了解,进场招聘的43家企业提供的215个就业岗位涵盖超市、酒店、电子、制造等多个行业,有财务管理、理货员、接待员、装配工、包装工等多个工种,其中不乏我市知名企业。企业提供的月薪普遍在2000元左右,也有部分岗位月薪达到4000元左右,绝大部分的用人单位都强调了“五险”“休息日”“免费食宿”等福利。

为了显示企业招收残疾人的诚意,多

名企业负责人还亲自到现场参加招聘。扬州高标机械有限公司老总吴有还便是其中一位,每次残疾人招聘会,他都会亲临现场亲自招工。得知企业老总亲自前来招工,许多残疾人求职者纷纷涌上前去打听适合自己的岗位。吴有还的诚意让不少残疾人求职者感动不已。“老总亲自来招工,说明他心善、随和,给这样的老总打工不会亏。”现场不少残疾人求职者说道。

说起自己连续多年参加残疾人招聘会的初衷,吴有还感慨地说:“与健全人相比,残疾人处于劣势,他们心里或多或少都有些自卑,甚至是委屈。我参加招聘会就是为了表达自己的诚意,希望帮助更多的残疾人实现就业。”

现场,记者分别采访了几位企业招工负责人,他们表示,近年来,市委市政府服务企业,积极为企业营造加快发展的环境。企业发展好了,也理所应当要回馈社会。企业招收残疾人,既是企业自身发展的需要,又尽了一份社会义务,同时还可享受到一些优惠政策,可以说一举多得。

如今,越来越多的企业愿意给残疾人提供就业岗位,残疾人就业迎来一片晴天。对此感受颇深的除了残疾人求职者,还有从事残疾人工作的基层残联工作者们。龙虬镇残联副理事长朱仁海坦言,我市残疾人求职迎来晴天,与我市精准扶贫、关心关怀残疾人密不可分,市委市政府对残疾人工作越来越重视,社会各界也十分关注残疾人,在日趋浓厚的扶残助残氛围下,相信残疾人的生活和工作都会越来越好。朱仁海的一番话也引起了众多残联工作者们的共鸣。

今年将加大支持重度残疾人辅助就业

最新数据显示,目前,我市共有各类残疾人近5万人,持证残疾人有1.8万余人,其中处于就业年龄段且有劳动能力的残疾人约8000人。据初步统计,在有就业能力的8000名残疾人当中,已实现就业、创业的人数超60%。

采访中,记者还发现,“90后”残疾人已开始就业,他们接受过高等教育,有能力有目标,也渴望和普通人一样,从事适合自己的工作。“前些年普遍是企业挑残疾人,现在一些有文化、有技能的残疾人也可以挑单位了。”市残联负责人说,近年来我市残疾人就业整体情况较为稳定,每年都有小幅增长。省、市出台了一系列政策加强残疾人就业创业扶持工作,取得了较好的效果。我市求职的残疾人学历逐渐升高,技能水平也逐渐提高,他们的就业需求已有从“生存型”向“发展型”转变的趋势。

生活能自理的残疾人可以实现就业,那么精神、智力以及重度残疾的残疾人就业路又在何方?市残联负责人透露,今年,我市一方面重点攻克有劳动能力青壮年残疾人的就业和零就业贫困家庭的残疾人就业,调动激发他们的就业创业愿望,实现人生梦想;另一方面依托各乡镇(园区)的“残疾人之家”等服务机构,研究制定更多对重度残疾人辅助性就业机构的扶持政策,吸纳更多精神、智力和重度肢体残疾人实现辅助性就业。

据了解,我市残疾人求职除专场招聘会外,市区的残疾人求职者可以到市残联或人力资源市场残疾人就业服务窗口登记;乡镇(园区)的可以到各乡镇(园区)残联寻求帮助。同时,市残联还积极鼓励残疾人自主创业,对实现自主创业的残疾人给予创业资金补贴待遇。

王叔的“法庭上见”

□ 通讯员 管鑫 记者 赵妍东方

过去看港台和国外的律政剧,经常会听到这句话:(我们)法庭上见。现在,我市某企业负责人王叔(化名)也总是把这句话当作商业谈判中的口头禅,他可不只是说说而已。今年以来,已经有五家违约失信的公司,被王叔“请”到法庭。王叔从过去对法庭持有怀疑态度到现在的完全信任,敢于用法律的武器维护权益。到底王叔经历了什么,让我们一起来看看。

过去的王叔并不热衷于到法庭打官司

王叔是我市的一名企业家,以前关于法律、诉讼以及法庭,了解到的信息大都是道听途说,所以在与法庭打交道之前,对于打官司这种事,王叔一直持怀疑态度。作为一名企业家,王叔做生意做事总讲究和气生财,他告诉记者,在自己的企业生产经营中,与客户发生点纠葛,哪怕是吃点小亏,总是以“和”为贵。这种态度一直持续到2016年上半年。

自2016年下半年起,王叔的公司生意越做越大,经营范围遍及全国各地,外地企业拖欠的货款也越来越多,以至于企业无法承受。其中北京一个公司多年积欠的货款高达五百多万元,王叔这方的人低三下四、忍气吞声地与其反复沟通了好几次,但对方还

应收账款就要变成坏账。五百多万!这笔钱,要得回来就是纯利,但如果要不得回来,一定大伤企业的元气。王叔心想,就算企业经营得再好,辛苦一年能挣回几个五百万?

“无奈”之下的王叔拿起法律的武器捍卫自己的权益

怎样追回这笔欠款?王叔绞尽脑汁。半信半疑下,他请来“法院”帮忙,与对方“法庭上见”,打一场官司。

虽说起诉、立案的过程很顺利,但王叔的顾虑还是很多,“法庭会支持我们的诉求吗?”“对方要赖怎么办?”“要花多长时间才能打赢官司、要回钱?”“企业还能撑到那个时间吗?”多少个问号在他心里盘旋。

问题越想越多,那段日子里,王叔越想越没底,最担心的问题就是:打官司到底有没有用。法庭之上,原告你来我往,见招拆招,兵来将挡。被告公司很快提出管辖权异议,法庭审理很快就作出驳回裁决。被告公司又提出产品质量的抗辩理由,法庭仔细审查了双方的主张、观点和事实证据,决定对被告的这一抗辩理由不予采纳。

官司打了几个来回,王叔也看出来被告的真实意图:拖,使劲地拖。这才刚刚起个头,庭审后头是判决,判决后头能上诉,上诉完了才进入执行,先耗上个三、五个月,把能用的程序都用完,看谁能笑到最后。咋办呢?法庭也知道,被告公司的这种应诉方法,属于老套路,不稀奇。对于这些套路,没怎么

打过官司的王叔有点不知所措,甚至还有些懊恨:要是早晚得打官司这么麻烦,那还不如……

面对王叔的疑惑,法官详细解释关于这个官司在实体、程序方面的法律规范。这五百多万的应收款,目前被对方控制着,拖,不过是争取有利诉讼结果的策略,而应对的突破点就在于此。

听了法官的解释,王叔知道接下来该怎么做,于是很快向法院申请查封冻结被告公司的财产。法庭迅速审查并下达裁定,把被告公司账户里的五百多万冻结了起来。果然,失去了这五百多万的控制权,被告公司主动提出协调,希望尽快解决官司,解除查封。接下来的事情就顺当多了,双方达成调解协议,王叔的公司终于追回这笔五百多万的拖欠货款,甚至诉讼费用都是对方出的。

“虽说这场官司过程很波折,但结果证明这打官司、上法庭还是正确的选择。”王叔那颗悬着的心终于落了下来,而此时王叔对法律将信将疑的态度也发生了180度的大拐弯。

现在的王叔常常脱口而出:法庭上见

2017年6月,王叔的公司起诉山西某公司,追索50万元的货款,调解结案,货款和诉讼费全部履行到位。2017年9月,王叔的公司起诉内蒙古某公司,追索13万多的货款,调解结案,货款和诉讼费全部履行到位。2018年以

来,王叔的公司一口气又提起5个诉讼,目前这些案件正在审理之中。

作为一位成功的企业家,王叔和他的公司,就此走上了诉讼达人的道路,为什么王叔可以频频通过诉讼达成公司的追款目标?

市法院相关负责人解释道:要相信法律,需要明确的是,解决经营纠纷,打官司并非唯一手段,在存在其他纠纷解决渠道的情况下,可以考虑以非诉方式解决。毕竟,诉讼的程序相对更复杂,效率不占优势,时间成本较难掌控。但如果其他渠道走不通,那就需要认真考虑打官司的事情;要相信专业,企业打官司,必然要涉及合同、期限、利率、保全、证据等等法律方面的专业知识和技能。专业的事情委托给专业的人士去做,他们更懂法律,更懂诉讼;要学会控制风险,王叔的风险意识很强,在打官司甚至是在做生意之前,就做好了各方面的周密准备,比如考察对方的资信,厘清双方的账目,收集固定能够证明诉求主张的证据等等。

据了解,自“三服务”开展以来,我市法院主动增强服务大局的主动性,发挥公益律师在“三服务”工作中的重要作用,切实做好针对企业的法律咨询和指导,做好“僵尸企业”的处置工作,加大对破产审判的重视,成立课题组,围绕我市经济发展的目标要求,分析涉企生存的司法难点等三服务举措24项。今年,我市法院将推进一系列针对企业和企业家司法需求的服务活动,力争给企业家们提供更多有益的帮助和服务。