高郵1報

2017年3月23日 星期四丁酉年二月廿六

责任编辑:张维峰版 式:翟久芳





今日高邮微信 高邮日报手机报

在线投稿:http://tg.gytoday.cn 新闻热线:84683100

详情请浏览"今日高邮"网站 http://www.gytoday.cn

家用美容仪网上受热捧 美容院生意受冲击

□ 记者 翟甜甜

"听说有一款美容仪可以在家做导人导出、提拉紧致,效果与去美容院做保养差不多。"最近,记者在微信朋友圈看到,不少爱美的女性朋友在讨论哪个品牌的美容仪又出了新一代产品、哪个品牌的美容仪效果堪比电波拉皮等。记者进行市场调查时发现,家用美容仪在很多海淘网站都受到了热捧,而与之相对的是,美容院的生意受到不小冲击。

家用美容仪线上热销

从两年前流行的蒸脸仪、喷雾仪到最近流行的紧肤仪、超声波导人仪、美白淡斑仪等,现在市面上的家用美容仪功能越来越多样化,受到了越来越多爱美女性的欢迎,而像微电流、超声波、LED灯和RF射频这些以前只能在专业美容院才能体验到的功能,现在已经被集合到小小的一个家用美容仪上了,消费者可轻松在家进行皮肤美容。

"一台好一点的美容仪器五六千元,如果加以爱护,用上一两年不成问题,同样的价格在美容院可能也就只能享受两三次高端服务。"市民许小姐告诉记者。许小姐今年27岁,是美容院的老顾客。起初,美容院只是提供普通的美容项目,主要依靠美容师的手法。后来,美容院逐渐上了一些高科技美容仪器,号称可以达到皮肤紧致、去掉暗沉、美白嫩肤的效果。然而高科技美容的价格并不亲民,单

次价格都在一两千元,如果办年卡,虽然单次价格下来了,但一年下来也要花费上万元。

去年下半年,许小姐逛网站时意外发现, 有网上商城销售与美容院功能相似的高端美容仪器,仪器体积要小些,适合家用。更让她心动的是,这台仪器 3000 元不到,她当即下了单。从目前使用的情况来看,许小姐相当满意。此前她一个星期去趟美容院,现在一个星期可以在家做个两三次,由于每周使用频率高了,闺蜜也夸她皮肤好了不少。

"我身边有很多朋友都在用超声波导人仪,我也在网上店铺看看,想入手一台。"在市区某公司上班的章小姐称,她今年30岁,感觉日常的保养品功效难以达到她预期的效果,而经常去美容院进行仪器护理又感觉太贵吃不消,她听朋友说家用美容仪便宜又有效,所以在几家海淘网站的美容仪专柜挑选。最终,她买了超声波导入仪和眼周时空导入仪这两台美容仪。店铺客服告诉记者,导入仪、三合一面部美肤仪等仪器是他们店里卖得最火的一个类别,"女神节"期间,店铺有打折活动,这些热销产品都卖断货了。

日前,记者在"小红书""洋码头"等海淘网站看到,各种美容仪热销,单是"小红书"在售的美容仪商品就有近300种,售价还比国内专柜便宜约五分之一,一般在300元人民币到4000元人民币之间。

家用美容仪"叫板"美容院

某连锁美容院的店长表示,现在整个行业有深深的危机感,二三十岁的年轻顾客进店的频率越来越低,这批顾客正慢慢地被互联网"拐跑"。很多人认为,家用美容仪在家就可以维持完美的皮肤状态,平均次数算下来,比上美容院做美容便宜很多。

一家大型美容连锁机构的店长告诉记者,对于这股互联网热潮,许多美容院起初是不以为然的,毕竟美容院提供的是线下服务,顾客必须进店。所以,前几年,几乎各类服务价格每年都会跳涨 20%左右。不过,随着人工费增长以及对高利润率的追求,这几年美容院纷纷上马各类美容仪器,他们店就有洗脸仪、塑颜仪、电波拉皮仪、超声刀等。

去年年初开始,这位店长发现一些二三十岁的顾客,约做美容的积极性没有以往高,就侧面打听了下。有一位客户直言:"洗脸仪、电波拉皮仪,这些我家都买了呀!有时就在家里做做,懒得上美容院了。"有时店里一些顾客谈起家用美容仪眉飞色舞,周围的顾客也会受到影响,会问"网址是什么"。

该店长透露,目前到了一定岁数的客户未见流失,他们对网络购物不是很懂,也想到美容院聊聊天打发时间。但她担心,一旦这些年轻客户的服务项目用完,是否还会续费。另一家美容院老板已经深深地感受到这种冲击:"来我们店里的女顾客,大多数是20岁至35岁之间的,今年年初一盘点,有两成人不来了。大多是自己家里买了美容仪。"

家用美容仪实际功效难以考量

据了解,美容仪一般是冠以"高科技"来吸引用户。例如日本某品牌的滚轮瘦脸按摩仪,号称通过物理滚动和太阳能面板能产生微电流,从而产生提拉"微整"的效果。而超声波导出导入仪号称能够把护肤品的分子"震碎",让皮肤能更好地吸收营养,加强皮肤的新陈代谢,帮助皮肤排出毒素和残留物,减少皮肤色斑、老化等问题。

以更低廉的成本、更便捷的方式真的就能达到变美变年轻的效果吗? 经营着一家服装店的沈小姐家里摆满了各种美容仪器,有滚轮式瘦脸按摩仪、导入美肤仪、洗脸仪、蒸脸仪……沈小姐称自己当初购买美容仪是被商家宣传吸引,但是买回家后,她使用这些仪器却是"三天打鱼两天晒网",有的仪器只是一周使用一次,有的仪器甚至已经闲置。对于功效,沈小姐表示,感觉并不明显,有的仪器甚至是"鸡肋",只是抱着"买了不能浪费"的想法继续用下去。

"商家在宣传时称家用美容仪器能解决各种肌肤深层问题,实际上它们并不属于医疗器械,其宣传的各种美容效果无法考量。"市中医医院皮肤科主任医师姜传荣表示,美容仪器也属于电器,但能量无法校准,若有的爱美女性为了达到预期效果而使用过度,反而会造成皮肤灼伤、腐蚀皮肤表面角质层等不良影响。

孙桂国:"人老心不老"始终在前行

□ 通讯员 周明宝 戴万勇 记者 王小敏

年近花甲,听力衰退,助听器是他与人正常交流的必须"装备"。但年龄不是问题,听力不是障碍,多年来,他始终用"法"维护辖区治安稳定,用"理"筑牢保障生命财产安全的交通屏障,用"情"为民服务。他就是交警大队三垛中队民警孙桂国。

出生于 1957 年的孙桂国是一名中共党员。1980 年,孙桂国从部队退伍后到沙堰派出所工作。由于业务能力突出,综合素质高,他很快从普通民警被提拔为派出所副所长,1997 年开始担任汉留派出所所长。2002 年,已经 46 岁的孙桂国出于给身边的年轻人更多进步机会的想法,选择从汉留派出所所长的位置上退居二线。考虑到他的身体状况,领导多次劝他去机关单位做些轻松的工作,但都被他婉拒了,他最终选择转岗到偏远的三垛交警中队。

从此,巡逻执勤、路面纠违、指挥交通 ……无论风霜雨雪,孙桂国和年轻人一样在 路面一线干着,一晃就是十多年,身边搭档的 民警换了一批又一批,唯独他不肯离开……

执法严谨树威名

2017年春运期间,孙桂国和队友们严格 按照勤务工作要求,24小时值班值守三垛市 际卡口,对过境"两客一危"车辆实行"逢车必查"。2月4日下午,正值人流车辆密集之时,在卡口值勤的孙桂国透过迎面而来的大客车车窗看到,该车乘载人数较多,于是拦车检查,发现此悬挂泰州号牌的大客车核载30人,实载42人,超载40%。孙桂国不顾驾驶员李某某的求情,依法查扣车辆,并对李某某予以罚款1000元、驾驶证扣12分、降照的处罚。看着一车心急如焚、行李如山的乘客,孙桂国在得到大队领导认可后,将乘客有序安置在卡口服务站,一方面联系客运车辆将乘客进行分流转载,一方面在路面拦过境车辆。在孙桂国的组织协调下,42名乘客于当天下午全部顺利分流。

近几年来,孙桂国处理各类警情 3000 余起,现场处罚交通违法行为累计 22000 余起,查处醉酒驾驶、无证驾驶百余人。每逢恶劣天气,他都带头上路指挥交通,引导驾驶员安全行驶。他管辖的横泾警务区执法数量和质量始终在交警大队名列前茅,交通事故发生率持续大幅下降。

紧跟"潮流"不服老

随着科技的不断发展,运用移动警务通、 智能手机 APP、电脑网页查询个人及车辆信息、生成罚单和强制措施文书等新型工作模式逐渐成为警务工作的常态。对于还有几个 月就年满 60 周岁、即将退休的孙桂国来说,虽然学习接受新事物、迎接新挑战是一个艰难的历程,但他仍严苛地要求自己一定要与时俱进,熟练使用现代化装备。在路面巡逻的时候,他虚心向同事请教学习使用警务通;在夜深人静的时候,他一板一眼地认真背诵五笔字根;在平时,他要求自己吃饭快一点、睡眠少一点,不断地挤压时间认真练习。"精诚所至,金石为开",从起初的略显笨拙,到如今的快捷精准,孙桂国用自己的工作成效证明了自己"人老心不老",始终在前行。

孙桂国在工作上极其认真,凡事知其然必知其所以然,经常占用同事的休息时间请教问题。为此,他深感亏欠,常常主动用代值班的方式弥补同事。"孙桂国是个非常朴实善良的人,只要单位的年轻同事家里有事,他都会主动帮忙代值班。在咱们农村中队中,55周岁以上还值夜班的应该也就孙桂国一个人了。"三垛交警中队中队长戴万勇感慨地说,孙桂国的工作激情真的让人感动。

全心全意保民安

2016年4月20日凌晨,一辆长途货车经过省道安大公路三垛段时,因捆扎不严导致大量尼龙制品散落在地,引发路边村民哄抢。孙桂国及时赶到现场予以制止,指挥调度人员、车辆将散落的千余斤重的尼龙制品收



集整理、集中转存在三垛中队,并利用沿路电子监控查询到该长途货车的停靠点,联系车主返程取货。数万元的货物失而复得,车主紧皱的眉头终于舒展,激动地握着孙桂国的手说:"警察不愧是人民的守护神。"

2016 年年底,一名老太太不慎摔倒在安大公路三垛境内的马路中间,脸上满是鲜血,几十名围观者不敢冒然上前搀扶。正在附近巡逻的孙桂国接到指令后,迅速驱车赶往事发地。简单了解事情原委后,孙桂国慢慢地将老太扶至路边安全地带,清理伤口、喂送清水、打听住址……寒风凛冽,老太说不清家住哪里,见老太在寒风中冻得瑟瑟发抖,孙桂国索性将老太抱上警车,沿路挨家挨户打听,最终将老太安全送回家。当天,围观的群众纷纷拍下孙桂国的善举,广传朋友圈,赞其为"最美警察"。

