

“开学经济”新时尚 电子商务分外忙



随着新学期的到来,“开学经济”迅速升温,除了传统的书籍文具店里涌动着学生购物潮外,电子商务领域也成为“开学经济”的新时尚。从商场的电子专柜,到银行的信用卡办理处,再到网购商城,处处都活跃着学生和家长们忙碌的“身影”。

电子产品销量大增

每到新学期开学前,手机、家用电脑等各种类型的“学生机”就迎来消费高峰。日前,记者在通湖路某商场电子专柜采访,看到一位家长正陪着女儿选购笔记本电脑。这位家长告诉记者,她的女儿今年考上了南京师范大学,需要买一台手提电脑,这不,一大早就陪孩子来挑选机型了。在其他商行的电子商品区以及城区部分手机大卖场,记者也见到许多学生在家

长的陪同下前来选购手机、手提电脑、MP4 等电子产品。一商行的导购员告诉记者,他们店自 8 月中旬以来,各类电子产品就开始持续热销,消费者以学生群体为主。

采访中,记者还了解到,适合小学生使用的各种品牌的点读机、学生电脑也很热销。“点读机识别准确率在 99.8% 以上,比较适合学前儿童和小学生,所以许多家长为了方便孩子学习尤其是英语辅导,都会买一台回家。”一家电专柜营业员介绍说,今年新出现的学生平板电脑,因为比点读机更具动漫效果,更加清晰和时尚,成了今夏小学生和家长选购较多的产品。

银行卡业务办理忙

新学期开学,以哪种方式给到外地上学的孩子寄生活费最方便? 采访中,记者了解到,近来我

市各大银行里多了不少前来办理信用卡业务或开通网银的客户,其中很大一部分是学生家长。

孩子外出读书,随身携带现金很不安全,许多家长便选择到银行给孩子办张信用卡。为了掌控孩子消费额度,一些家长在申办信用卡时,还加办一张附属卡,主卡留在家里,附属卡给孩子用。陈先生的儿子 9 月 2 日将去苏州上大学,不久前,他给儿子办了一张中国工商银行的信用卡。他认为,孩子用附属卡,家长能掌握其透支额度,既给孩子充分的消费自主权,又能够及时地指导和帮助孩子理财。

家住新加坡花园的黄女士这几日也是天天往银行跑,本来到网银一窍不通的她,却在电脑上开通了建设银行的网银服务。“儿子要到外地上大学,我们给他办了银行卡,把每个月生活费打到卡上。网银转账更方便,遇到急事在家就能汇款,而且还能省下手续费。”

网络商城抢占市场

除了到商场购买学习、生活用品外,还有不少学生选择网上置办“装备”。

家住步康花苑的何丽丽同学接到南京某本科院校的录取通知书后,一直“宅”在家中逛网上商城。从打折的秋衣、运动鞋,到促销的手拉旅行箱,再到洗化用品,凡是外出上学需要的学习、生活用品,她都是在网上购买。她说:“这么热的天,我懒得出门,而且父母又比较忙,没时间陪我去逛。上网选东西,方便又实惠,真的很给力!”

与何丽丽有同样想法的还有陈悦同学。开学后,她要去扬州上中专,收到通知书的第二天,她就从网上新买了一款手机。“购买像手机这种数码产品,一般都要货比

责任编辑 郭兴荣

三家,要是在市区逛的话,需要跑好几个数码商城才能比较出来。这样跑来跑去真麻烦,还不如去网络商城搜一搜,就全部搞定了。”小陈说,网购就算多看几家店也不过是多点几个网页而已,而且自己还可以仔细选择型号,根本不用担心被卖场里的销售人员麻烦。

据了解,随着“开学经济”的升温,许多网购店的业绩就像海水涨潮一样“蹭蹭”往上升。淘宝网里一直销售某品牌运动鞋的网购店署名为糖果依依的客服在与记者的聊天中表示,这几天与她下订单的 70% 以上的都是学生。

同时,一些网络书城近期也纷纷打出了“开学季”的促销广告,如眼下“亚马逊”正在举行“教材教辅考试外语书全场满 120 元减 20 元,满 250 元减 50 元”活动。

网络商场销售的火爆,无形中影响了实体店的销售。采访中,不少商家向记者表示,虽然眼下销售业绩较平时大幅攀升,但现在的销量已远不如前几年。据已在市区商品街从事箱包销售近 5 年的马先生介绍,前几年,一个开学季,自己的箱包店 8 月份的收入能比正常月份多 2 至 3 倍以上,但现在能多一倍就算不错了。

管玮玮 文/摄



楼市不平静、是时候买房了! 倍受信赖 邮城领先

购一套房 送一辆汽车

润锦苑买单, 一步成就1+1房车梦

首付 3.8万 住2房、4.8万住3房

限量加推93.74m²—133m²主力户型

预约登记日减100元奖励, 至开盘止

即将开盘

惊喜尽在润锦苑!

另推出限量限时
特价房3680元/m²
感恩房3800元/m²

贵宾热线 0514 85081888
85857831

◆项目地址 / 高邮市丁庄聂庄组威高路北侧
◆营销中心 / 高邮市屏淮路132号
(琵琶东路路口南50米)
◆开 发 商 / 扬州万华置业有限公司