

李翔：不爱“宝马”爱骏马

“黑马王子”、“白雪公主”邮城街头并驾齐驱

你说稀奇不稀奇，别人花钱买汽车，市民李翔却花钱买骏马。这不，17万元，买了两匹具有俄罗斯奥尔洛夫血统的骏马回来，一匹叫“黑马王子”，一匹叫“白雪公主”。两匹马在邮城已经定居近20天，吸引了众多邮城市民的目光。

提起马，大多数人想到的是蓝天白云下，一望无际的大草原上，一匹匹骏马飞奔而过的情景。然而城市与马似乎很难联系起来！7月30日下午，记者带着好奇，前往李翔的马厩——北海子河边，想亲眼目睹这两匹骏马的风采。到达时，李翔和驯马师张迎春正在给马儿“洗澡”。别看两匹马高大威猛，可在洗澡的时候它们都特别温顺，一副挺“享受”的模样。张迎春告诉记者，天

气炎热，马儿跟人一样，每天都要洗澡。不一会儿，记者看到，“冲凉”后的马儿看起来神清气爽，毛色纯正，油光水滑，在阳光下更是光彩照人。它们迈开马蹄，甩动尾巴，雄纠纠气昂昂，好不威风，引得不少路人围观。

17万元买两匹骏马回来，在常人看来可能会觉得不可思议，但李翔却觉得值得。今年35岁的李翔，经营着一家外贸服饰店和一家婚庆礼仪公司。他天生爱马，一直想买马，但真正促成他下定决心买马是因为一篇新闻报道。前段时间，电视上报道了一则某城市市民骑马上班的新闻，李翔看后觉得既新奇又带劲，更坚定了买马的想法。说买就买，李翔通过朋友介绍，历时三天两夜从广州通过卡车把马

儿运回了高邮。马儿被运回来的当天，至少有上百人追着看热闹，场面十分壮观。

殊不知，买马容易养马难。李翔告诉记者，养马比养车还贵。他算了一笔账，从北京聘请来的驯马师月薪6500元，这还是“友情价”；另外，每匹马一天四顿草料的开销在60元左右。算下来，两匹马一年的开销在12万元左右。为了减轻负担，李翔定制了一辆欧式马车。这不，他的欧式马车现在不但用在自己的婚庆礼仪公司，还被邮城许多影楼借用。

邵鑫 郭玉梅 文/摄



李翔的欧式马车。(右一为李翔)



驯马师给马儿洗澡

路面凹坑多年盼维修

日前，本报收到读者吴群昌的来信，信中称邓桥商业城(联通广场后面转弯处)路面漏空塌陷严重，晴天满是灰，雨天满是泥，而且下水道堵塞、积水四溢，给路人车辆出行造成不便，盼望有关部门出面维修改造。

收到来信后，记者随即前往邓桥商业城了解情况，发现该区域路面的确存在吴群昌反映的现象。记者骑车至联通广场后面转弯处就明显感觉到路面的颠簸。更让人目不忍睹的是，由于地下水系统不畅通，部分地下水汇集到塌陷处，污水横流到了

路面上，一片狼藉。

见记者采访，附近一家小酒店的员工抱怨道：“这里的路早就该修了，特别是下雨天，有车子驶过时，常常溅得路人一身泥。”记者随后与市建设局市政管理处取得联系。该处相关工作人员表示：邓桥商业城属于商业用房，开发商在建设过程中，对该区域的路面和排水工程没有处理好，所以一直存在隐患。作为建设管理部门，之前也多次帮助处理过一些局部问题，但实际使用中却未达到预期效果。该工作人员表示，邓桥商业城内的路面要全部重新做，才能彻

底解决问题。每年政府的公共维修经费主要用于城市主干道和老城区的后街后巷改造，像这样由开发商开发的商业用房应由开发商和经营业主共同出资进行改造。 郭文静 晓晖



责任编辑 郭兴荣



江苏领先 苏中一流

高邮市“万村千乡市场工程”配送中心顺利施工 暨高邮市天赐商贸有限公司成立十周年 上海联华超市高邮店开业十周年

高邮市天赐联华商贸有限公司创办于2002年，同年，加盟上海联华超市股份有限公司。现有联华超市高邮直营门店13家；加盟店136家，合计营业面积为28758m²。各门店商品配供做到安全、放心、快捷、方便。

商贸公司本着“为民、便民、利民”的经营理念，内强素质，外树形象，企业不断发展，效益稳步提高。联华的品牌形象已得到高邮市人民政府及广大消费者的认可。

2009年天赐商贸有限公司注册新办了高邮市天赐联华物流有限公司，分别被国家商务部、全国供销合作总社核准为高邮市“万村千乡市场工程”、新农村建设“新网工程”承办企业。目前该工程已在高邮城南经济新区顺利施工，项目总投资约1.28亿元，总用地面积70亩，总建筑面积53666.8m²。设计定位“江苏领先、苏中一流”。



董事长 葛军 衷心感谢社会各界人士多年来对联华的关心和支持!